Università degli Studi di Catania
Area Terza Missione

Dott. Aldo Missale

Coordinatore ripartizione valorizzazione economica del sapere scientifico

UNIVERSITÀ
degli STUDI
di CATANIA

Percorso per la creazione di Start Up

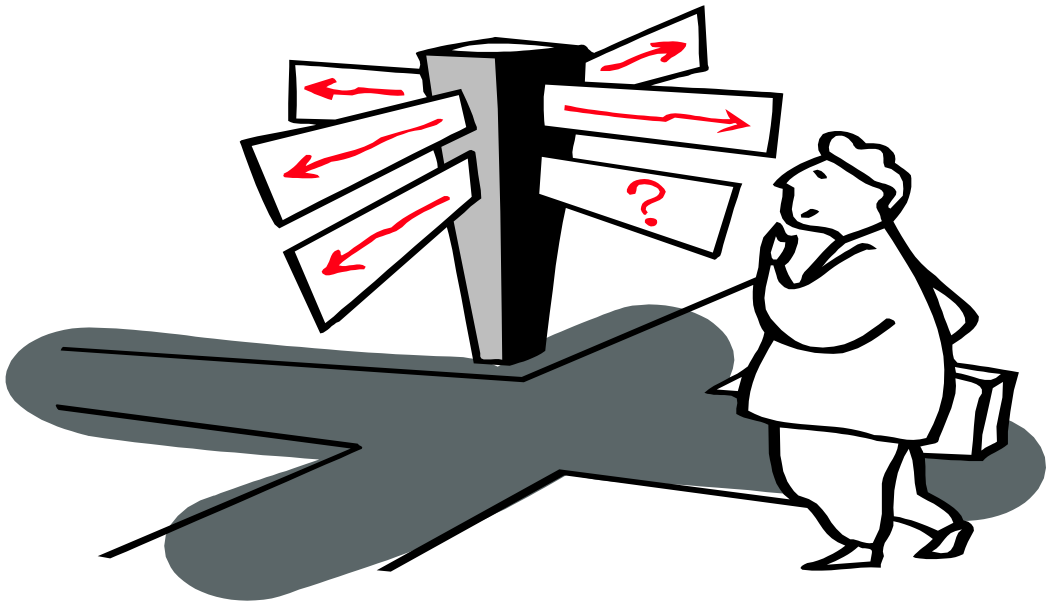
Dott. Aldo Missale

Coordinatore ripartizione valorizzazione economica del sapere scientifico

UNIVERSITÀ
degli STUDI
di CATANIA

Di cosa stiamo parlando ?

QUALI SONO LE STRADE CHE FANNO NASCERE UNA START UP?



Sono molte le strade che conducono alla nascita di una start up:

C'è la persona che brucia di fuoco imprenditoriale, che si arrovella fino a quando ha trovato un idea su cui concentrare i suoi sforzi.

Ci sono progetti che nascono quasi per gioco.

Ci sono progetti che nascono come risposta ad un contest, ad una BP competition.

Ci sono progetti che nascono dal frutto di ricerche universitarie.

C'è anche il copycat cioè la pratica di copiare idee altrui e puntare a migliori soluzioni.

Ma da dove si comincia ?

DA UNA BUONA IDEA !

L'UOVO DI COLOMBO

EUREKA di ARCHIMEDE

Ma cosa si intende per IDEA ?

Ogni startup nasce da un'idea.

Ma l'idea non è ciò che nell'immaginario collettivo corrisponde al "lampo di genio".

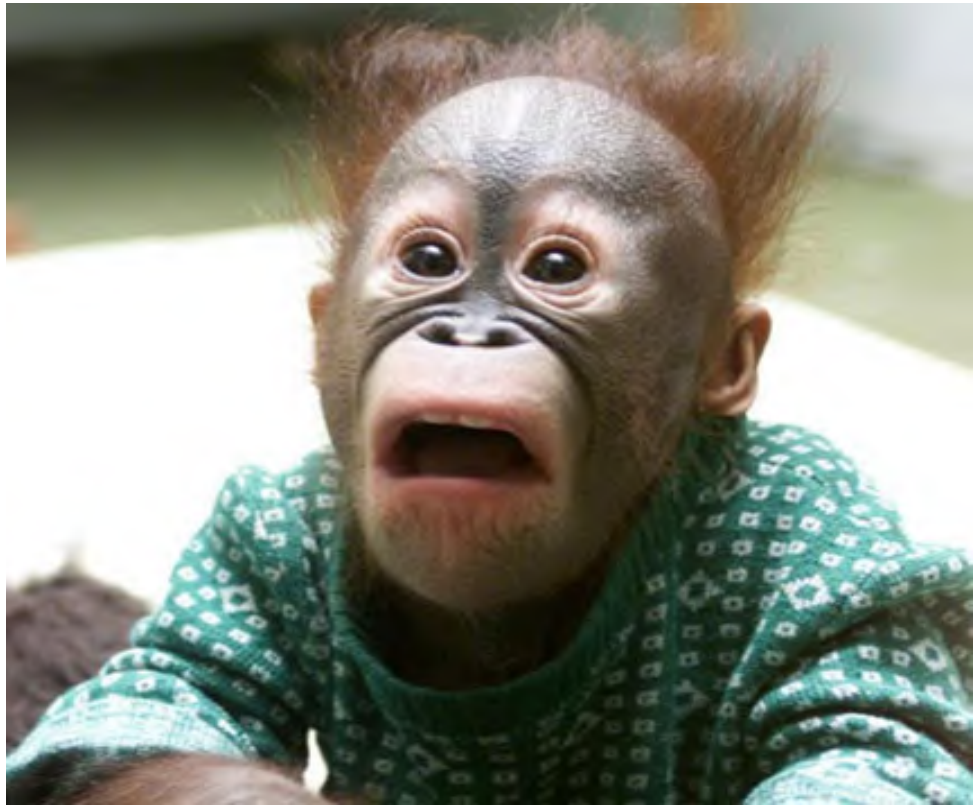
Le idee devono essere coltivate, crescere ed evolvere.

E prima ancora bisogna piantare i semi dell'idea, e questi semi sono "conoscenza".

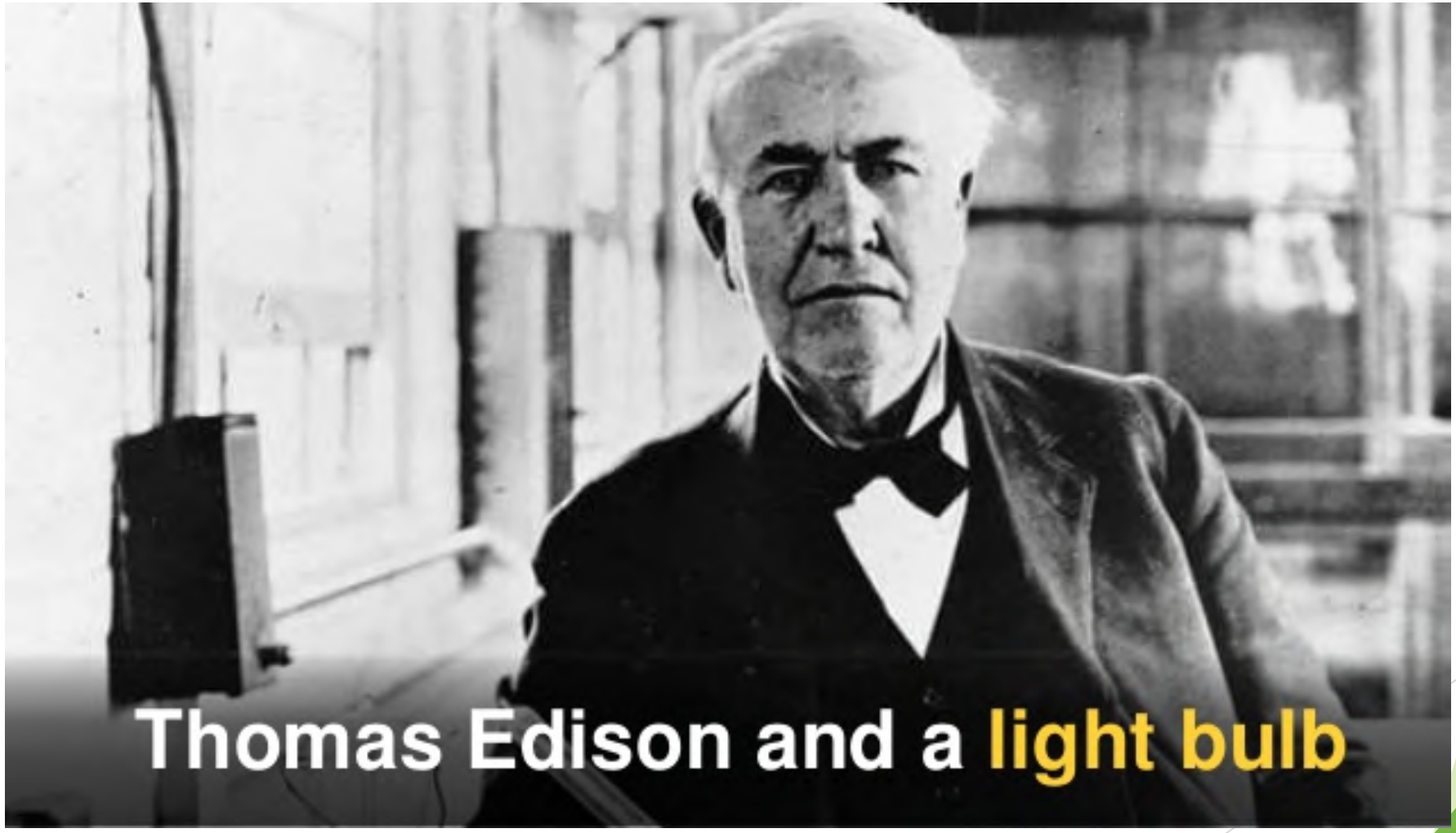
Perchè le idee sono connessioni tra conoscenze nella nostra mente.

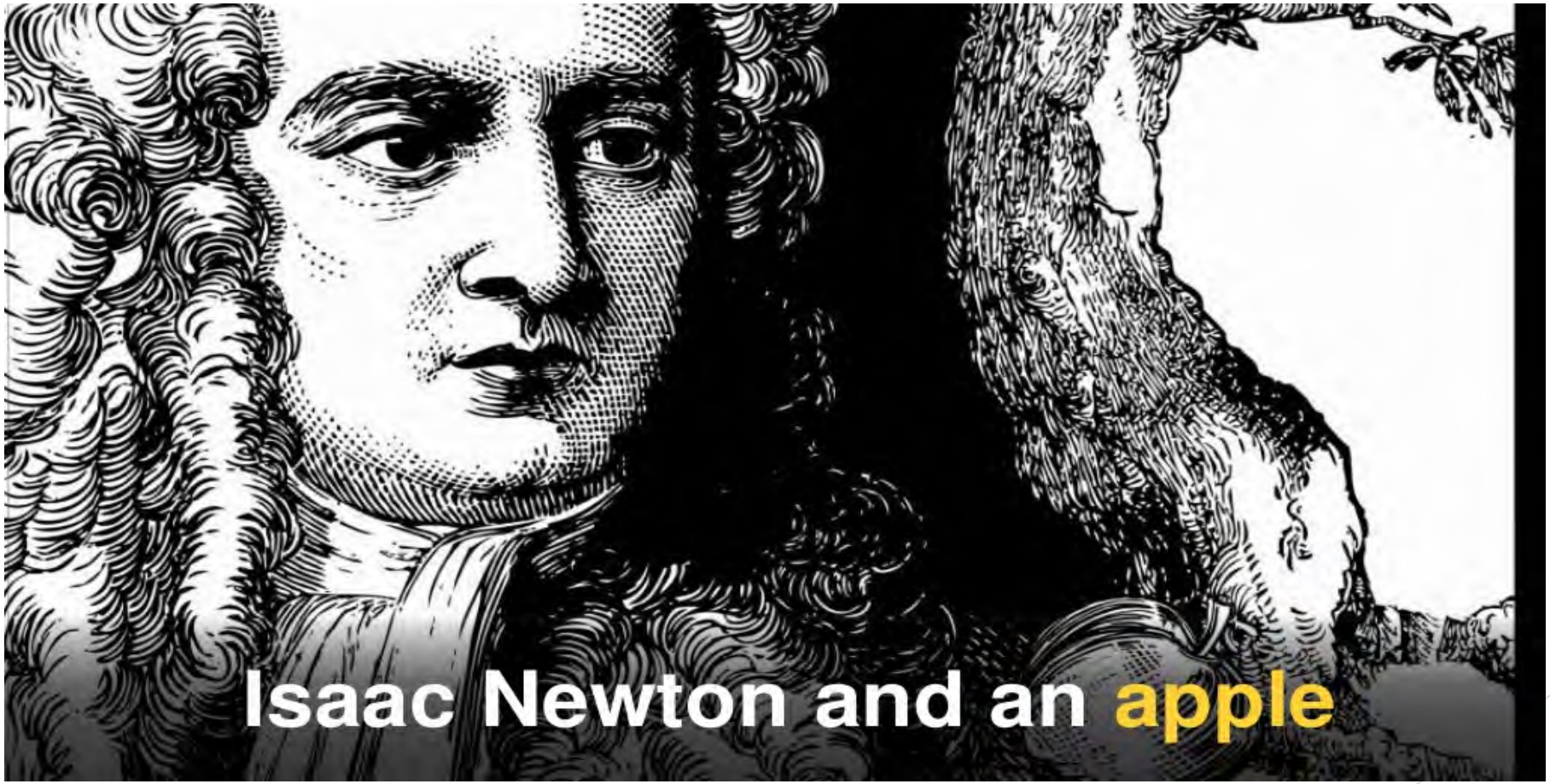
Yevgeniy Brikman,

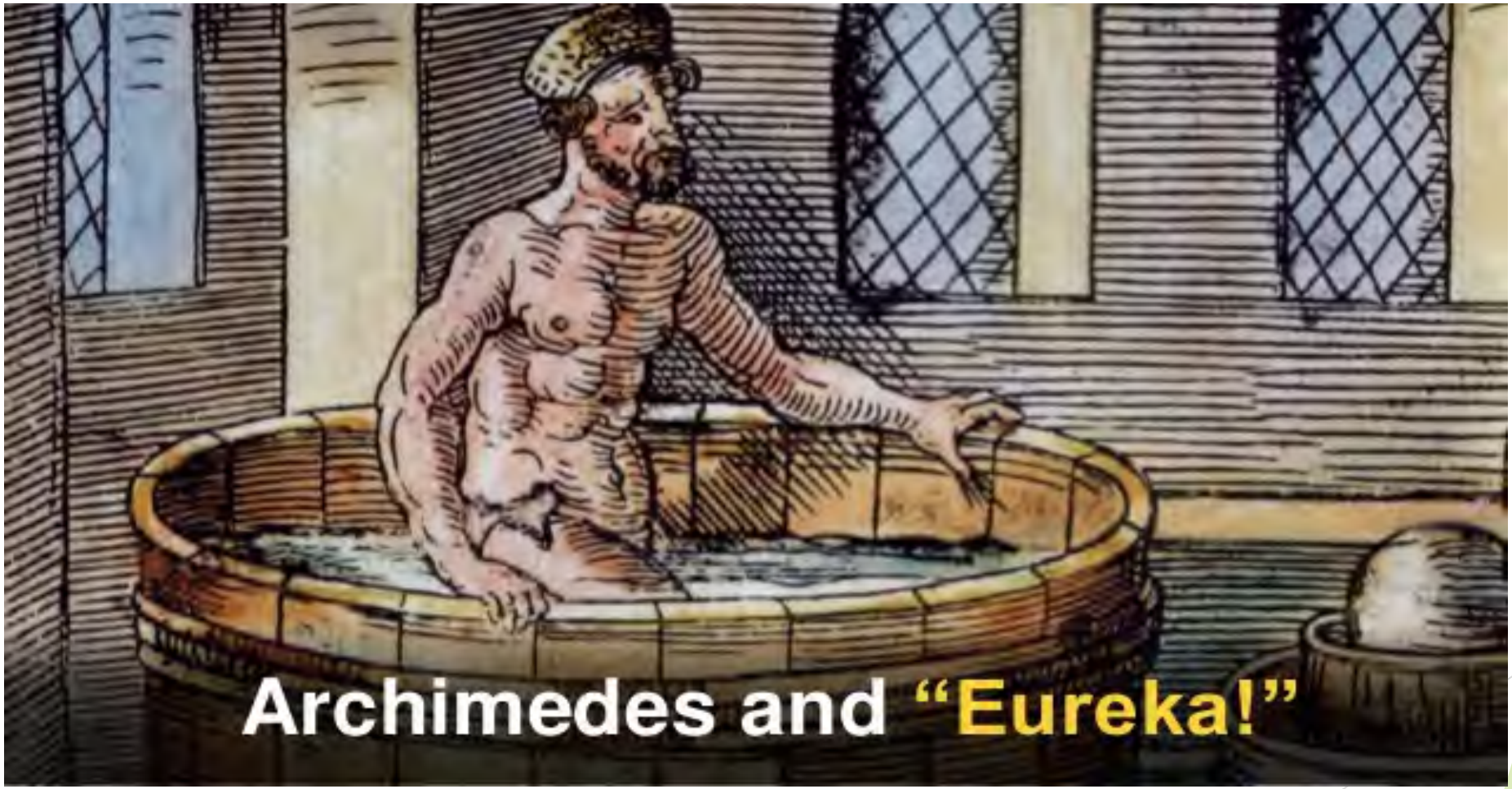
Da dove vengono le idee?

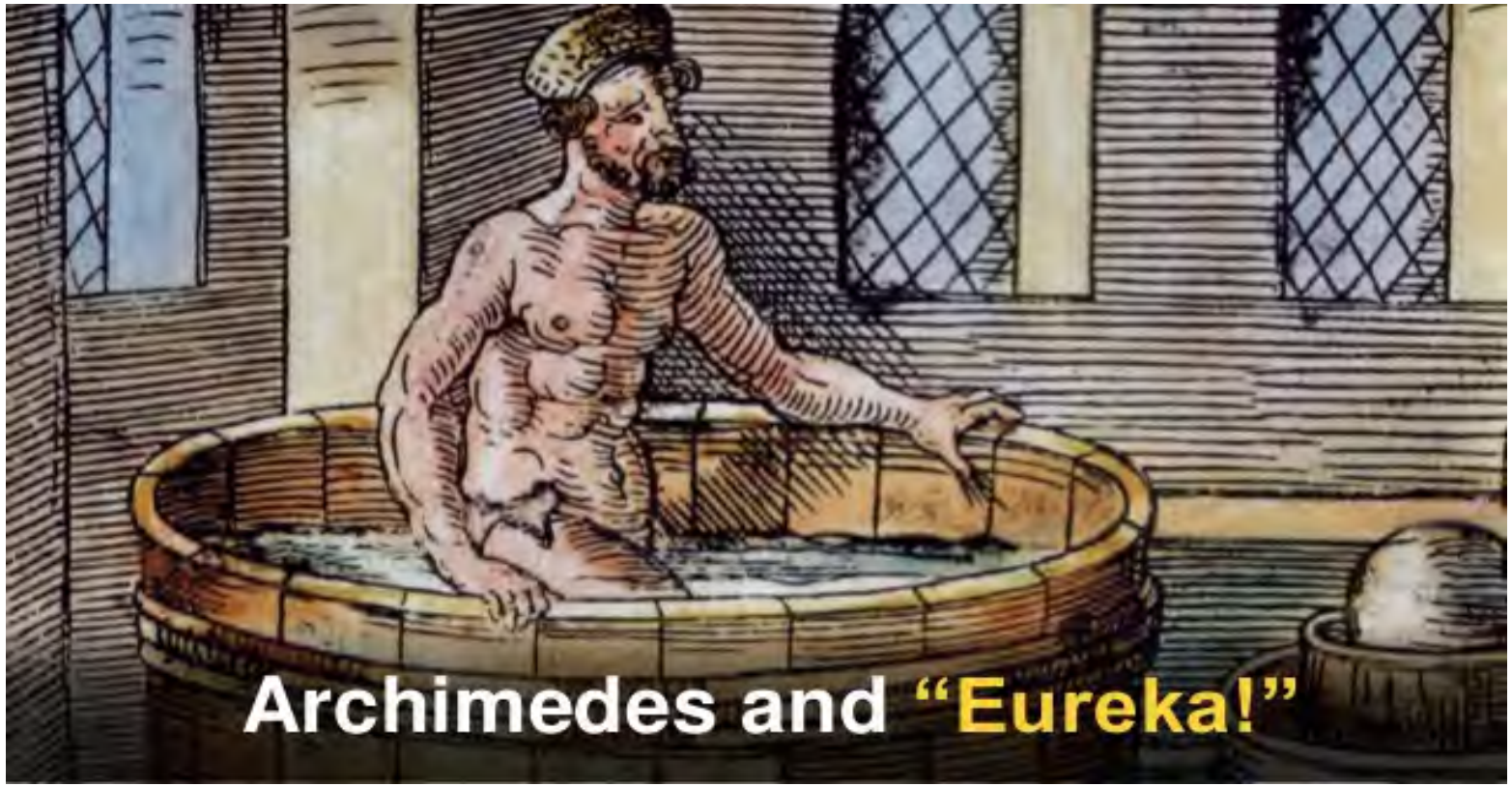


Da un lampo di intuizione ?

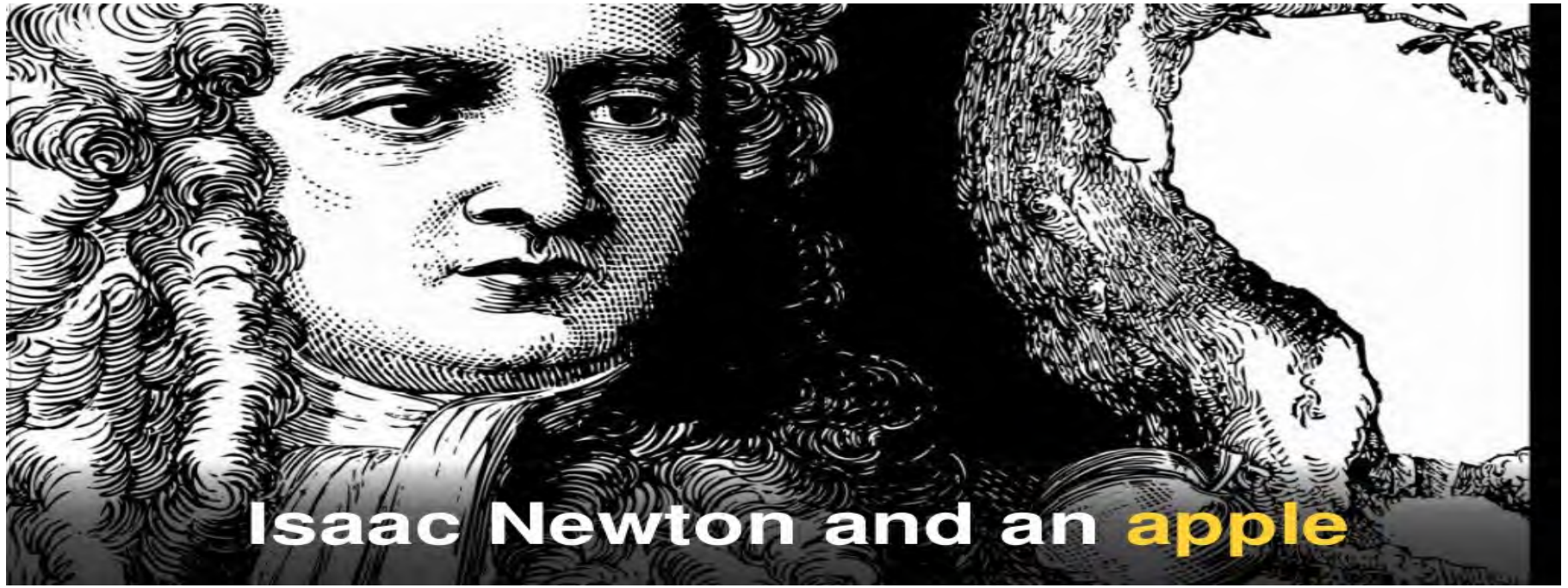

Thomas Edison and a light bulb


Isaac Newton and an apple


Archimedes and “Eureka!”



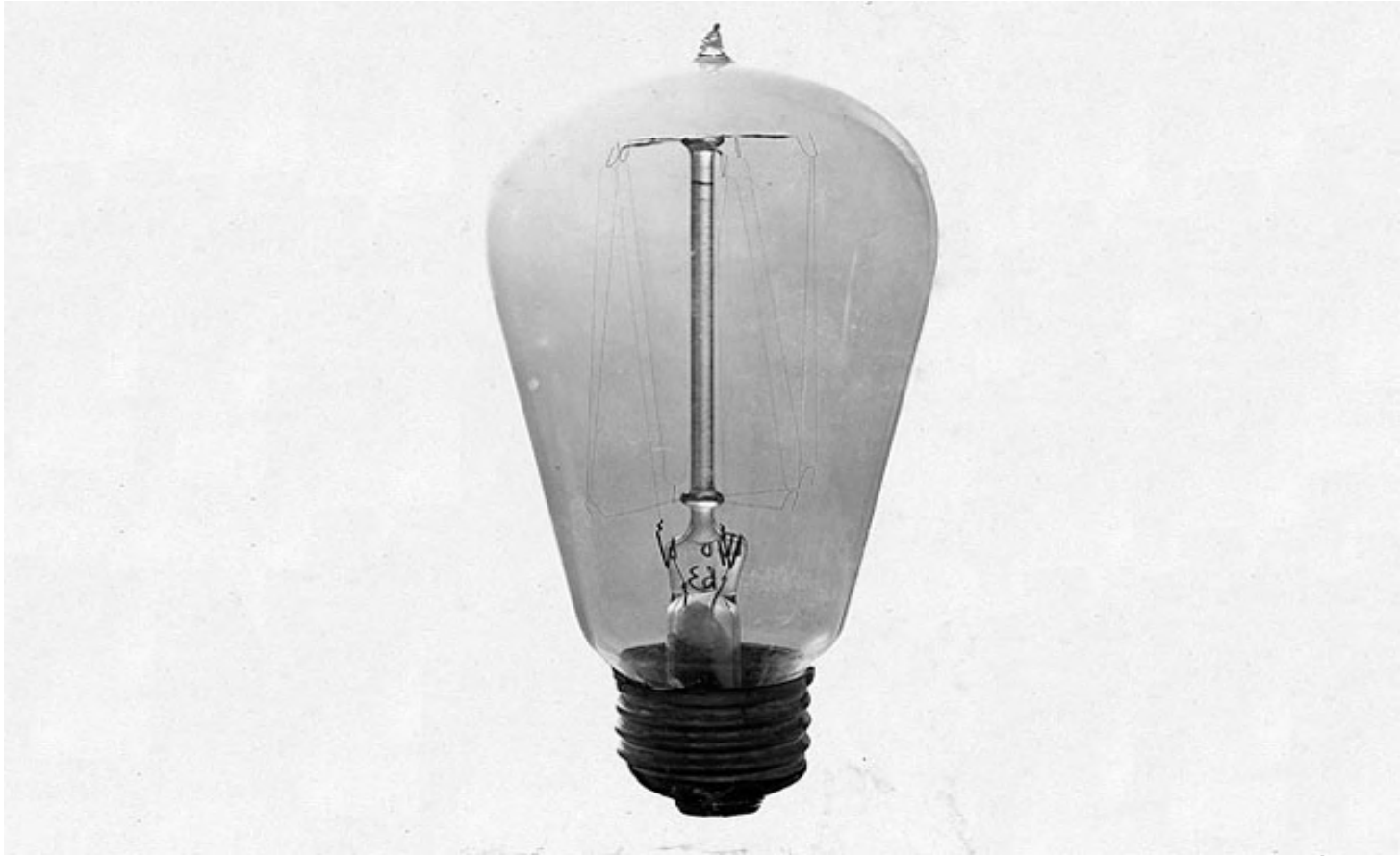
In realtà molti storici credono che la storia di »eureka» sia inventata !



Una mela non ha colpito Newton.

Newton ha studiato la gravità per 20 anni !

Chi ha inventato la lampadina ?

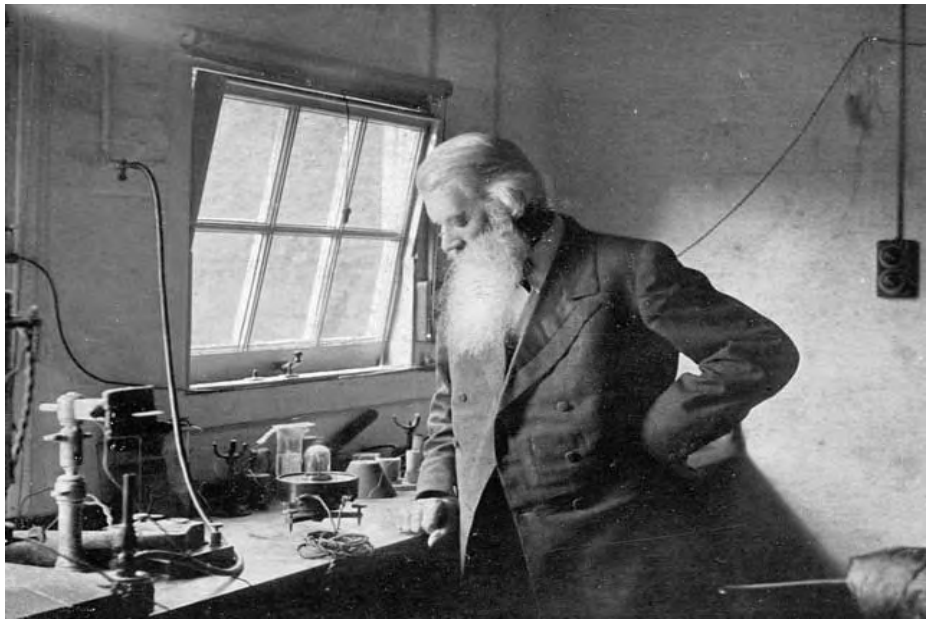


La lampadina a incandescenza è la classica invenzione che ha diversi padri.

Il primo padre fu **l'inventore britannico sir Joseph Wilson Swan** che la brevettò nel 1878.

È stata proprio la sua casa a Gateshead, in Gran Bretagna, **la prima casa al mondo a essere illuminata con le lampadine elettriche**.

Tre anni dopo, nel 1881 **il teatro Savoy nella City of Westminster** (Londra) fu il primo edificio pubblico a usare le lampadine a incandescenza.



E Thomas Edison ?

Semplicemente la Migliorò!

Brevettò una lampadina con un **filamento sottile e ad alta resistenza elettrica** .

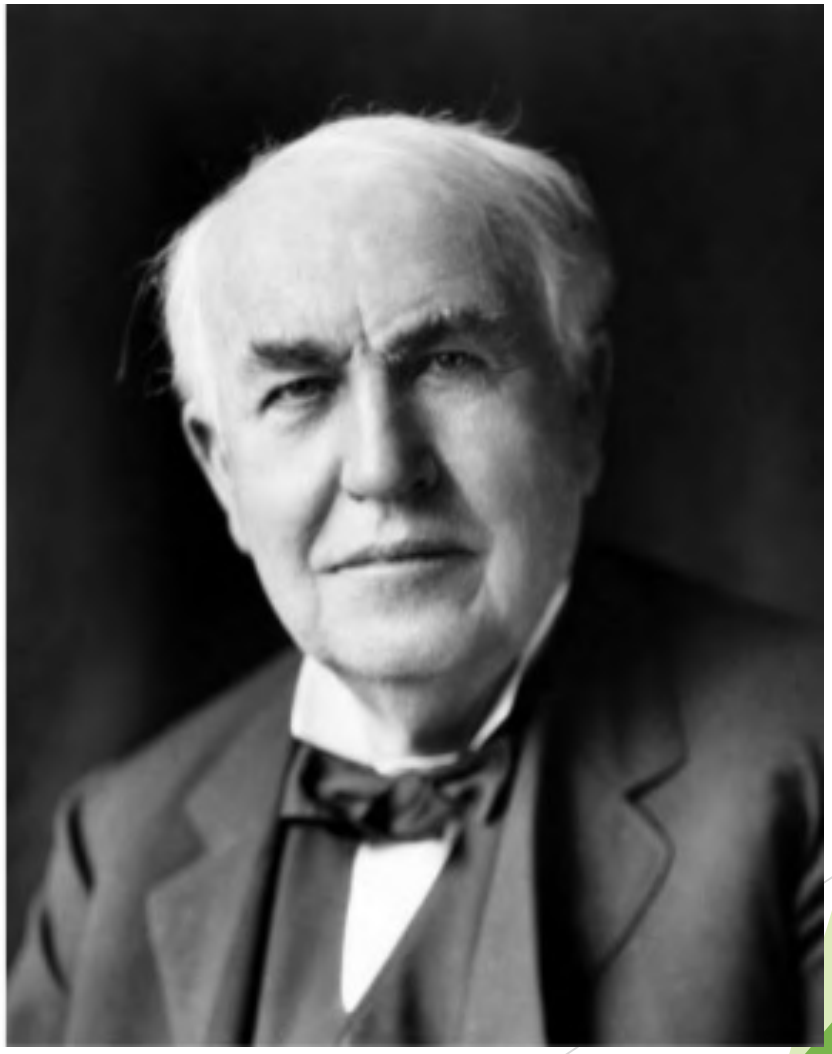
Al contrario del modello di Swan, la lampadina di Edison non anneriva troppo l'interno del bulbo e dunque **manteneva una luminosità costante**.

Swan, partendo dalle modifiche di Edison, migliorò ulteriormente la lampadina e cominciò a vendere le proprie in Inghilterra.

Così, tra i due inventori, **nacque una disputa sulla paternità dell'invenzione**. La contesa finì anni dopo con la creazione della società Edison-Swan che divenne una delle più grandi produttrici mondiali di lampadine.

Nel 1910 il fisico americano **William David Coolidge** sostituì il filamento di carbonio con uno di tungsteno immerso in un gas, realizzando in questo modo **una lampadina che durava molto di più**. Questo tipo di lampada, con pochissime variazioni, è arrivata fino ai giorni nostri.

"I have not failed. I've just found 10,000 ways that won't work."
– Thomas Edison



Le idee non sono solo sprazzi di intuizione.

Crescono e si evolvono!

Ma ciò vuol dire che per prima cosa devi……

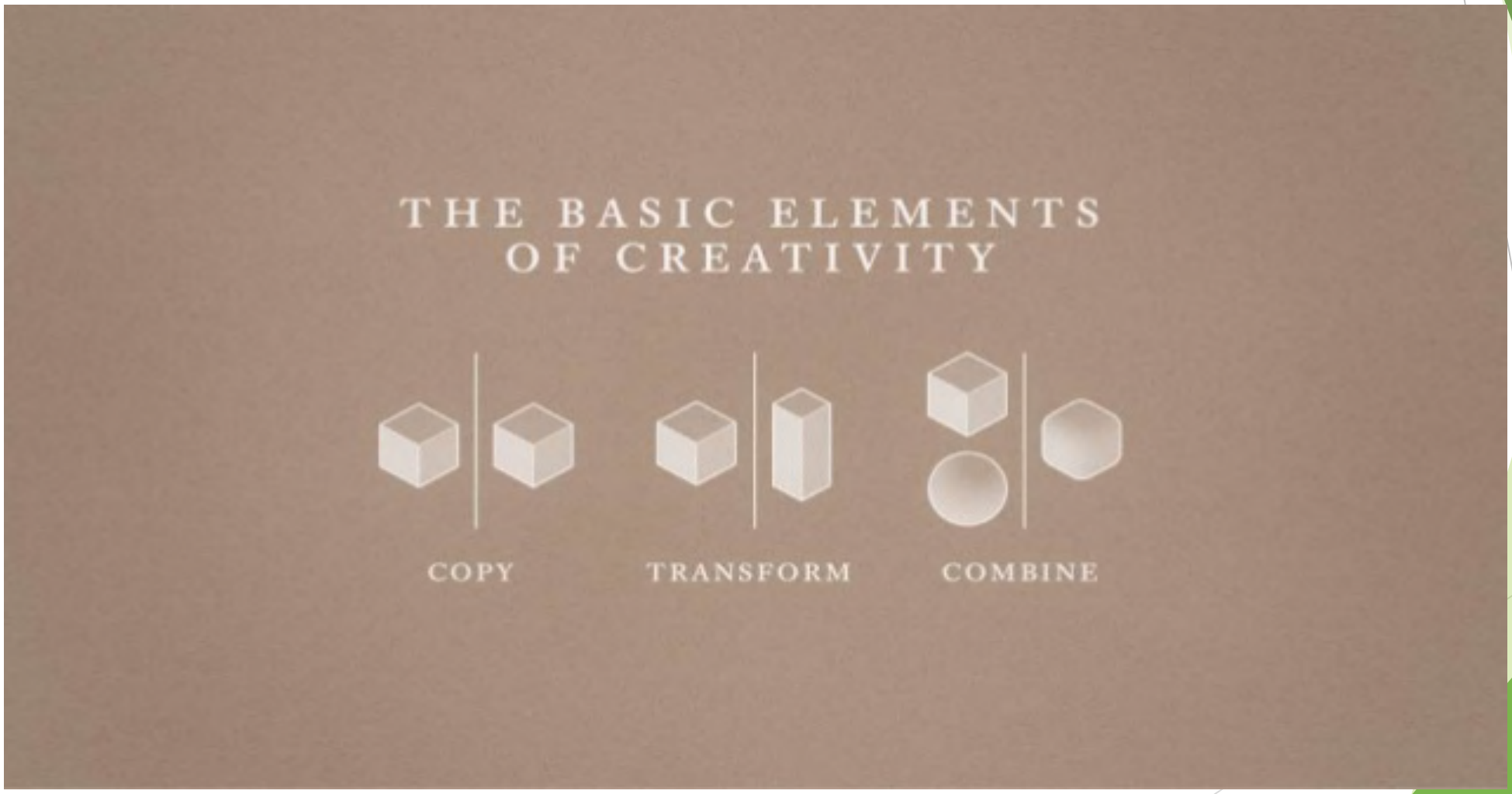
Piantare i Semi !

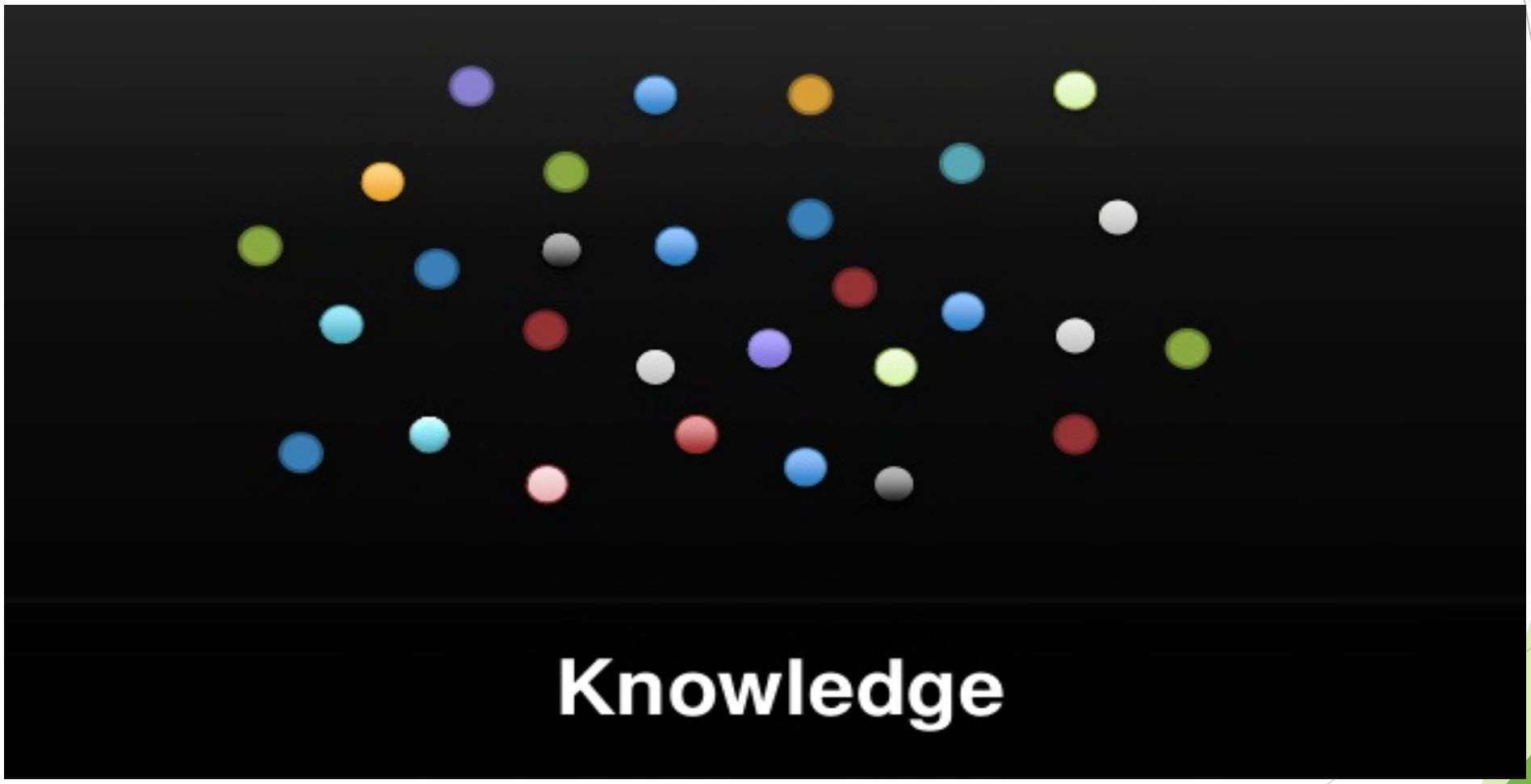
Ma ciò vuol dire che per prima cosa devi……

Piantare i Semi !

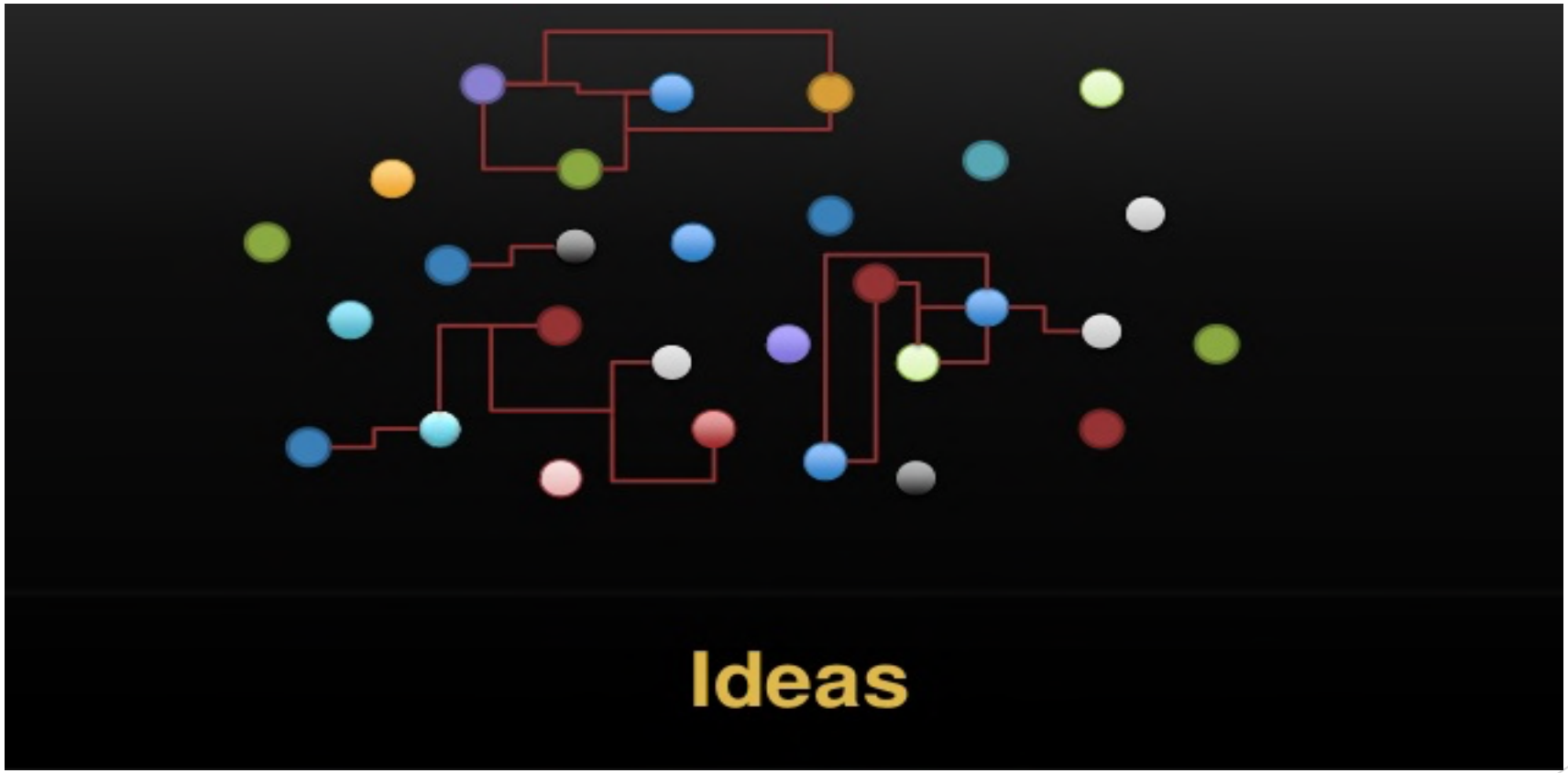
Quali sono i semi da piantare ?

La conoscenza


THE BASIC ELEMENTS
OF CREATIVITY
COPY
TRANSFORM
COMBINE

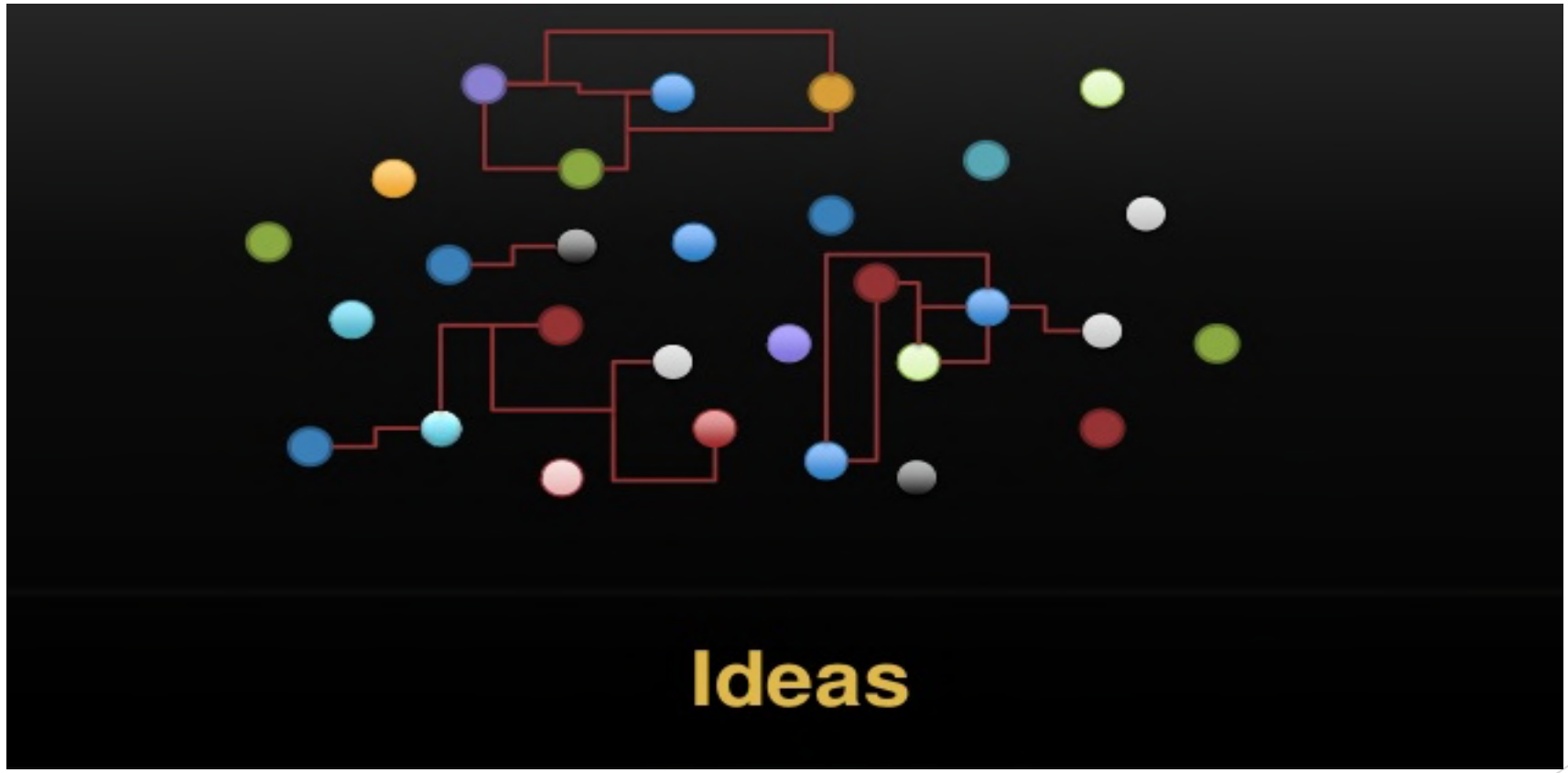

Knowledge

Cosa sono le idee?



Le idee sono connessioni tra la conoscenza nella tua mente

Quindi?



Più conoscenze = Più potenzalità di sviluppare nuove idee

Le idee sono connessioni tra la conoscenza nella tua mente

Per cui più sai, più connessioni sono possibili, più idee sono possibili

Per formare le connessioni è necessario l'ambiente giusto

DANDO PER SCONTATO CHE ABBIATE UN IDEA

QUALI SONO I PASSI DA COMPIERE ?

LE PRIME DOMANDE DA PORTI SONO :

Quanto sono innovativo ?

E’ il momento giusto per fondare la mia start up?

Sono pronto per fondare legalmente la mia start up ?

Ho tutte le informazioni che mi servono (legali, fiscali, brevettuali) ?

Come potrò finanziarmi ?

Ho un buon co-founder o un buon team?

Quanto sono innovativo ?

Secondo l'economista austriaco Schumpeter che per primo teorizzò il concetto di "innovazione", l'innovazione è intrinsecamente legata all'impresa e al sistema economico, e si sostanzia nell'introduzione nel mercato di un prodotto nuovo, nell'introduzione di nuovi processi, tecniche, organizzazione del lavoro che abbattono i costi di produzione o aprono nuovi mercati.
L'innovazione è quindi di prodotto o di processo, ma deve essere introdotta nel ciclo economico ed essere capace di modificarne lo scenario e generare valore, per l'impresa stessa e per i suoi clienti.

Un'invenzione, per quanto stupefacente, non è innovazione se non trova una dimensione applicativa che garantisce un progresso sociale.

E’ il momento giusto per fondare la mia start up?

L’idea non sempre conta. Ci sono idee imprenditoriali che sembrano interessanti. A volte però non è il momento giusto per svilupparle o ci si trova in un luogo poco adatto a renderle un progetto vincente.
Una tecnologia, per esempio, non sempre giunge sul mercato con l’applicazione giusta; può anche arrivare troppo presto, quando i potenziali utilizzatori non sono pronti, o troppo tardi, quando la competizione è eccessiva. **In un progetto imprenditoriale il tempo è tutto.**
Arrivare al momento giusto può fare la differenza tra successo e insuccesso, o meglio, può generare un vantaggio non da poco.

Sono pronto a fondare la start up?

La startup è, prima di tutto, un'impresa.

Quindi per darle vita legale viene seguita la procedura prevista dal nostro ordinamento per aprire una qualsiasi impresa:

- scelta della forma giuridica e costituzione di una società,
- apertura di una partita iva,
- iscrizione al registro imprese, ecc.

Atto Costitutivo e Statuto.

- Denominazione
- Sede
- Oggetto
- Durata
- capitale sociale
- quote partecipazione
- trasferimento quote
- modalità decisioni
- decisioni quorum
- Amministrazione
- Adunanze
- scioglimento

Ho tutte le informazioni che mi servono (legali, fiscali, brevettuali) ?

Mi occorre un dottore commercialista?

Quando?

Mi occorre uno studio legale?

Come può essermi di aiuto?

Come ti finanzirai ?

Autofinanziamento

Family and Friends

Business Angels

Crowdfundig

Venture Capitalist

Premi, contest e finanziamenti pubblici

Incubatori e programmi di accelerazione

Team ?

C’è un proverbio che dice che le societa’ dovrebbero essere composte da un numero dispari di soci inferiore a 3.

Quando muove i suoi primi passi la startup è composta generalmente da 2-3 persone, ma già nel corso del primo anno di vita potrebbe avere la necessità di nuovi collaboratori. Le assunzioni in nessuna azienda piccola o grande, sono semplici; ma in una startup sono cruciali, poiché le persone che si cercano oltre ad avere determinate competenze e attitudini, dovranno in qualche modo “sposare” la causa ed essere pronte a lavorare con modalità molto differenti da quelle canoniche. Inoltre dovranno trovare armonia e sinergia con gli altri componenti della squadra.

Team ?

Chi Produce. Deve possedere spiccate capacità ed esperienze tecniche per poter gestire l'area della produzione, che si tratti di prodotti o di servizi. Deve saper gestire tempi e risorse e avere una buona leadership.

Chi controlla. Deve avere un'estrema attenzione nel mettere sempre a confronto i costi e i benefici di ogni attività dell'impresa.

Chi vende. Deve essere portato al contatto umano, ottimista, capace di reagire positivamente agli inevitabili no (anche i migliori venditori ricevono più no che sì), capace di trattenersi dal fare ai clienti promesse che l'azienda non è poi in grado di mantenere.
Deve avere un forte orientamento alla vendita e capacità di marketing.
Importanti sono perciò la comunicativa personale e la capacità di pianificare attività di marketing.